

セミナー名	女性社員スキルアップ研修 ～女子力+αで組織を変える～	対象者	女性管理職 女性管理職候補
開催日	7月26日(水) 10:00 ~ 17:00	受講料	4,000円
講師	(株)NKS能力開発センター 専任講師 村田伸子氏		
内容	個々のスキルアップを図るとともに、同時に進行する様々な課題に優先順位をつけ、素早く処理するための具体的な手法について学びます。		

セミナー名	若手社員フォローアップセミナー	対象者	若手社員等
開催日	10月26日(木) 10:00 ~ 17:00	受講料	4,000円
講師	(株)日本マネジメント協会 コンサルタント 會田慶宏氏		
内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>●入社後の経験の振り返り(実習・グループ討議)</li> <li>●プロとしての基本の再確認と再徹底(基本ルール・コミュニケーション・マナー)</li> <li>●今後のレベルアップ(アクションプラン作成)</li> </ul>		

セミナー名	「小さな店の繁盛経営術」 パート社員が頑張るケーキ屋の人材育成術	対象者	管理職・人事担当等
開催日	12月8日(金) 14:00 ~ 16:00	受講料	3,000円
講師	(有)トレボン 代表取締役 砂川邦夫氏		
内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>●15年間連続で有料広告を一切出すことなく従業員を採用し続ける秘訣とは!?</li> <li>●地域のお客様に選ばれ続けるお店創りの究極の秘訣とは?</li> </ul>		

セミナー名	小規模事業者・中小企業のための 「ゼロから分かる決算書」(基礎編)	対象者	経理担当等
開催日	1月18日(木) 14:00 ~ 17:00	受講料	無料
講師	(株)エイチ・エーエル 中小企業診断士 西原哲也氏		
内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>●予想損益計算書の作成</li> <li>●利益と資金の違い 他</li> </ul>		

セミナー名	面白いほど売れる！ お客様に信頼される営業術	対象者	販売・営業担当等
開催日	2月22日(木) 14:00 ~ 16:00	受講料	3,000円
講師	(株)YFMラーニング 代表取締役 藤田洋明氏		
内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>●現代の「御用聞き営業」とは!?</li> <li>●「信頼される=売れる」信頼される仕組み 他</li> </ul>		

セミナー名	新入社員セミナー	対象者	新入社員
開催日	3月27日(火)・28日(水)の2日コース 9:30 ~ 16:30	受講料	13,000円
講師	(株)日本マネジメント協会 コンサルタント 會田慶宏氏		
内容	厳しい経営環境の中、企業が生き残っていくためには、企業の将来を担う新入社員を即戦力として育成していくための教育・訓練が不可欠です。本セミナーでは、新入社員に求められる仕事に対する心構えや態度をはじめ、素早く会社組織に対応し、仕事を円滑に進めるために必要不可欠な基本マナー等を、習得していただくセミナーです。		

消費税軽減税率・転嫁対策セミナー

平成31年10月に、消費税は10%へと再度引き上げられる予定となっています。  
当会議所では国で行う消費税軽減税率・転嫁対策窓口事業の一環として、複数税率対策や価格転嫁に資する本質的な経営力の強化を支援するため下記セミナーを無料で開催します。

セミナー名	“魅せる”写真の撮り方と“掴む”キャッチコピーの創り方	対象者	企画・販促担当等
開催日	7月4日(火) 14:00 ~ 17:00	受講料	無料
講師	(株)ヴェックス 代表取締役 寺田勝紀氏		
内容	<p>広告を見たとき、ほとんどの人は最初に写真とキャッチコピーに目がいきます。ホームページやチラシ、ポスターやお店の看板、飲食店のメニューに至るまで、写真の役割はとて大きいものです。写真ひとつで問合せが増えたり、極端に言えば「売上」にも影響します。</p> <p>このセミナーでは、お客様が欲しくなる写真の「撮り方」、基本のテクニック、キャッチコピーの創り方をお伝えします。</p>		

セミナー名	顧客満足を実現する！個性心理学	対象者	経営者・販促担当
開催日	9月21日(木) 14:00 ~ 16:00	受講料	無料
講師	(株)ディビーナ 代表取締役 福田紘子氏		
内容	<p>個性心理学とは、個性心理学研究所により、世界で初めて人間の個性を動物のキャラクターにあてはめることで、誰にでもわかるイメージ心理学として体系化された学問です。自分の見た目への意識が変わり、知らない自分を発見できる効果がありますので、顧客満足度を上げてリピート率を3倍にアップしたい、自分の個性を活かして更にビジネスチャンスを掴みたい、人間関係にストレスを感じているが解消方法が見つからないという方にお勧めのセミナーです。</p>		

セミナー名	プロが教える⑧の資金調達術	対象者	経営者・管理職等
開催日	11月7日(火) 14:00 ~ 16:00	受講料	無料
講師	StrateCutions 代表 中小企業診断士 落藤伸夫氏		
内容	<p>中小企業の経営者にとって「資金調達」は生命線です。また、融資する側の金融機関も融資したくないのではありません。「資金が欲しい」「融資したい」と利害が一致しているのに、なぜ融資を受けられないのか？そんな疑問をお持ちの方に今回のセミナーは最適です。</p> <p>中小企業の融資環境は、今、どんな状況にあるのか、金融機関はどこに注目しているのか、中小企業は何をすれば良いのかを「元日本政策金融公庫」の講師が、ここでしか聞けない融資、受ける「コツ」を「プロが教える⑧の資金調達術！」として惜しみなくお話しいたします。</p>		

※実施2ヶ月位前に会報「商工さかた」へのチラシ折り込みと  
当所ホームページ(<http://www.sakata-cci.or.jp/>)に掲載いたします。